

Wat is het rendement van uw bedrijfsinformatie?

Elke organisatie bereikt vroeg of laat het moment waarop het management zich realiseert dat de rijkelijk aanwezige bedrijfsinformatie een veel te laag rendement oplevert. Zo blijken zowel uw verkopers als uw accountmanagers lijstjes met nuttige klantgegevens te hanteren. Maar in hoeverre die overeenstemmen weet niemand, terwijl ook een systematisch overzicht van alle klantgerelateerde verkoopactiviteiten vaak ontbreekt.

Uw lijnmanagers en projectleiders weten vaak van hun eigen trajecten welke medewerkers daarin activiteiten ontplooiën. Maar niemand is in staat te beoordelen of de afzonderlijke professionals wel meedoen aan projecten waar hun kennis en competenties het best tot hun recht komen.

En al uw personeel beseft terdege dat gewerkte uren uiteindelijk aan een klant in rekening moeten worden gebracht. Maar het verwerken van tijdschrijfbriefjes tot verifieerbare facturen vergt steeds weer een enorme inspanning.

Winvision weet raad

Bij grote bedrijven leidt het inzicht dat bedrijfsinformatie tot dan toe niet efficiënt werd gebruikt, vaak tot het aanschaffen

van een zogeheten ERP-pakket. ERP staat voor Enterprise Resource Planning en de grote namen in die branche zijn alom bekend: SAP, Oracle of JD Edwards. Ook het inzetten van grote applicaties met termen als 'Business Intelligence' in de naam behoort nogal eens tot de gekozen oplossingen.

zagen erg op tegen het moeten implementeren van een ERP-pakket dat gezien onze omvang veel te groot en daarom te log zou zijn.

Maar als Gold Certified Partner van Microsoft realiseerden we ons gelukkig op tijd dat wij over een uiterst werkbaar alternatief beschikken! Met een bedrijfsafhankelijke combinatie van 80% standaardproducten van Microsoft en 20% maatwerk van Winvision zijn wij in staat onder de naam Vizier een ERP-oplossing te leveren die geenszins onderdoet voor een 'klassiek' ERP-pakket. We zijn er zelfs van overtuigd dat ook grote bedrijven met deze vernuftige oplossing meer dan hun voordeel kunnen doen.

De standaardproducten zijn van Microsoft ...

Veel standaardproducten die Microsoft de laatste jaren op de markt brengt, faciliteren het reilen en zeilen van een organisatie. Zo wordt projectvoering ondersteund met Microsoft Project Server en vergemakkelijkt Microsoft Dynamics CRM de geplande marketingactiviteiten en het beheren van klantrelaties. Ook producten voor het onderhouden van de IT-omgeving, voor het ontwikkelen van kleine en grote applicaties en voor het beheren van de financiële en administratieve processen behoren tot het standaard arsenaal van Microsoft. "Gaat Winvision ons nu adviseren om lukraak wat producten van Microsoft aan te schaffen?" horen wij u denken. Nee, allesbehalve dat. Juist van Winvision verwacht u immers meer eigen inbreng.

... de integratie is van ons

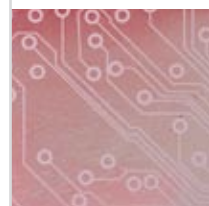
Als u steeds weer een ander standaardproduct van Microsoft moet opstarten om profijt te gaan trekken van uw bedrijfsinformatie, zou u dat terecht onhandig vinden. Alle informatie die voor u persoonlijk bestemd is, wilt u maar op één manier hoeven benaderen. U wilt dat zulke informatie, uit welke bron dan ook, altijd op een eenduidige manier wordt beveiligd. En u wilt dat alle bedrijfsapplicaties gebruikmaken van dezelfde consistente verzameling informatie over klanten en medewerkers.

Kortom, u zou het liefste zien dat de totale bedrijfsinformatie zich in al haar facetten aan u presenteert als één compleet systeem. Met Vizier is Winvision er in geslaagd om juist aan

Mogelijk in te zetten standaard-producten van Microsoft:

- Microsoft Dynamics CRM 4.0
- Microsoft Office SharePoint Server 2007
- Microsoft Project Server 2007
- Microsoft Dynamics AX 2009
- Microsoft BizTalk Server 2009
- Microsoft Identity Lifecycle Manager 2007
- Microsoft Office 2007

Voor middelgrote of kleinere bedrijven zijn zulke pakketten vaak een brug te ver. Ook bij Winvision brak op een gegeven moment het besef door dat de beschikbare informatie veel meer aan de bedrijfsvoering zou kunnen bijdragen. En ook wij



WINVISION

Gericht op oplossingen, gevoel voor mogelijkheden



deze volkomen begrijpelijke wens tot integratie tegemoet te komen.

Vizier biedt een gestandaardiseerde omgeving

De rijkdom aan kant-en-klare Microsoft-producten blijkt eens te meer uit de manier waarop Winvision de informatie uit alle afzonderlijke bedrijfsapplicaties op een niveau daarboven heeft kunnen integreren. Of liever gezegd, uit de manier waarop wij met Vizier drie integratielagen tot stand brengen.

Met de eerste integratielaag bewerkstelligen wij dat gebruikers zich maar bij één portal hoeven aan te melden om toegang te krijgen tot alle informatie waarvoor zij bevoegd zijn. Winvision gebruikt daarvoor Microsoft Office SharePoint Server. Indien gewenst is die portal ook de ideale omgeving om samen met anderen een bijdrage te leveren aan dezelfde documenten.

De tweede integratielaag maakt het mogelijk dat de bedrijfsinformatie over alle bedrijfsapplicaties heen consistent is. Daarvoor zet Winvision Microsoft BizTalk Server in. Voorbeeld: de klantinformatie voor het team Verkoop Buiten is voortaan dezelfde als die voor de afdeling Debiteuren.

Met de derde integratielaag garandeert Winvision dat iedereen die van de bedrijfsinformatie gebruikmaakt, hetzij werknemer, freelancer of externe kracht, ook werkelijk degene is die hij of zij beweert te zijn. Microsoft Identity Lifecycle Management is daarvoor de aangewezen oplossing.

Onze brede kennis van het Microsoft-platform en onze eigen creativiteit maken samen dat wij onder de noemer Vizier voor elke bedrijfssituatie een schaalbare, geïntegreerde oplossing kunnen bieden.

Vizier biedt meer

Als u Vizier van Winvision eenmaal een aantrekkelijk idee vindt, is het goed te weten dat de hierboven geschetste integratieslag ook toepasbaar is op een breed scala aan andere applicaties. Dat kunnen systemen zijn van diverse leveranciers, waarmee u graag wilt blijven werken omdat iedereen in uw organisatie daarmee vertrouwd is. Maar u kunt ook denken aan alle bekende onderdelen van Microsoft Office, zoals Microsoft Word, Microsoft Excel en Microsoft Outlook. Ideaal om offertes aan klanten uit te brengen of om een financiële planning bij te houden. Dankzij het modulaire karakter is Vizier bijzonder geschikt om op geleidelijke wijze in te voeren. Op die manier groeit u

volgens een meerjarenplan in uw eigen tempo toe naar het plaatje dat het beste past bij úw organisatie.

De voordelen van Vizier

Hoe beter u de bedrijfsinformatie gaat benutten, hoe meer voordelen u van Vizier zult ondervinden. Het begint ermee dat uw inzicht in alle facetten van de bedrijfsvoering zich sterk verdiept. Daardoor kunt u de besluitvorming over uw zakelijke strategie op een steviger fundament baseren. De contouren van toekomstige ontwikkelingen worden ook eerder zichtbaar, waardoor u over meer tijd beschikt om de gehele organisatie op één lijn te krijgen.

Cruciale informatie over het verloop van projecten of het ontwikkelen van nieuwe diensten en producten kunt u veel eerder dan vroeger inzetten om naar de markt te gaan. Zo bent u ook in staat om met uw personeelsbeleid ruim om tijd in te spelen op reële groeiverwachtingen.

Op den duur zult u merken dat al uw bedrijfsprocessen door het invoeren van Vizier niet alleen sneller verlopen, maar ook een veel hoogwaardiger dienstverlening aan uw klanten mogelijk maken. Dan heeft het rendement van uw bedrijfsinformatie een duidelijk zichtbare relatie gekregen met het rendement van uw bedrijfsactiviteiten.

Meer informatie

Wilt u meer weten over de manier waarop wij met Vizier een selectie van Microsoft-standaardproducten inzetten om de informatiestromen uit specifieke aandachtsgebieden van uw bedrijfsvoering met elkaar te integreren? Neemt u dan contact op met Winvision, op ons telefoonnummer +31 (0)30 658 01 58 of via e-mailadres info@winvision.nl

Bezoek ook eens onze website www.winvision.nl, voor meer informatie over onze overige dienstverlening.

Winvision bv
Marconibaan 12
3439 MS Nieuwegein

tel. +31 (0)30 658 01 58
info@winvision.nl
www.winvision.nl

WINVISION

Gericht op oplossingen, gevoel voor mogelijkheden

Microsoft
GOLD CERTIFIED
Partner

